

## Network Services

### **Costruire, qualificare, certificare e controllare le reti.**

Che cosa distingue una rete funzionante di commercianti, officine e artigiani dall' inoltro di ordini con prezzi e livelli di servizio definiti a singole aziende? Ad esempio, le aziende che operano in rete sono sottoposte a controlli regolari. Tale formazione aumenta la qualità del servizio e l'efficienza delle imprese, che i flussi di know-how, servizi e prodotti siano certificati e, ultimo ma non meno importante, che i processi di business siano progettati per essere altamente efficienti.

La costruzione di reti è collegata al lavoro, un'opera che vale la pena. I costi di liquidazione dei sinistri sono ridotti in quanto i gestori della rete sfruttano le sinergie ed evitano danni conseguenti. La soddisfazione del cliente aumenta man mano che gli operatori di rete comunicano professionalmente e lavorano in modo affidabile. La disponibilità di prestazioni aumenta, quando i dipendenti vengono formati e valutati.

EXCON si affida a partner affidabili e alla loro pluriennale esperienza nella pianificazione, creazione, qualificazione e controllo delle reti di officine e commercianti. Su richiesta, siamo anche attivi nell' approvvigionamento di parti di ricambio o attrezzature per le vostre operazioni di rete, il che aumenta le opzioni di controllo all'interno della rete e porta ad ulteriori vantaggi in termini di costi. Infine forniamo assistenza alle vostre società di rete, ad esempio nella vendita di servizi finanziari.

### **I nostri servizi in sintesi:**

- Ricerca e acquisizione di nuove aziende specializzate e partner di servizio
- Sviluppo individuale e qualificazione dei partner
- Implementazione di concetti innovativi per l' approvvigionamento dei ricambi e generazione di vantaggi di acquisto per le aziende partner
- Attuazione delle misure di certificazione e qualificazione
- Controllo di rete e gestione della qualità
- Esecuzione di audit e misure di revisione
- Comunicazione e introduzione di nuovi prodotti e modelli di prezzi
- Moduli di coaching di successo per l'introduzione della vendita di servizi finanziari da parte dei partner di rete

**Referenced Partner:****Mario Megna****Position:** Director**Company:** EXCON Controlling Italia Srl**E-mail:** [mario.megna@excon.com](mailto:mario.megna@excon.com)**Phone:** +39 348 580 2285**Source URL:** <https://it.excon.com/it/soluzioni/sales-suite/network-services>